

ОБУЧЕНИЕ ДОГОВОРНО ПРАВО ЗА НЕЮРИСТИ

18 - 19 февруари, 2016 г., гр. София

ЦЕЛИ НА ОБУЧЕНИЕТО

- Придобиване на умения за идентифициране на типа правни отношения, участниците и покриване на рисковете
- Придобиване на умения за идентифициране на заявяването на търговски спор, предотвратяване или навременна подготовка за съдебен спор
- Запознаване с юридическия жаргон и начина на мислене на юристите, изграждане на увереност при работа с юристи
- Изграждане на умения за правилен прочит и ползване на нормативните актове, управление на преддоговорните отношения, използване на необвързващи формати при договарянето

ОСНОВНИ ТЕМИ

- Същност и форма на правните сделки
- Преддоговорни отношения
- Процес на договаряне
- Обезпечаване на изпълнението
- Прекратяване на търговски отношения
- Решаване на търговски спорове
- Правилен прочит и разбиране на договорите, за какво да внимаваме
- Взаимодействие с юристи и нотариуси

СЕМИНАРЪТ ВКЛЮЧВА

- Презентации
- Работа по казуси
- Практически упражнения
- Дискусии



Водещ:
адв. Венцислав Танев

Над 18 г. юридическа практика в сферата на гражданското и търговското право.

Специален опит в:

- договарянето, решаването на търговски спорове и управлението на договори в областта на ИТ, инфраструктурни, телекомуникационни, медийни и рекламни проекти
- комплексни договори за доставка на стоки, услуги и права в сферата на високите технологии
- софтуерни споразумения, включително с международни партньори
- участие в иновационни проекти, консултиране на стартиращи бизнеси

Богат опит в съвместната работа с вътрешнокорпоративни клиенти от отдели Снабдяване, Финанси, ИТ и Търговски. Работи с международни производствени компании в сферата на високите технологии, фарма индустрията, транспорта.

Опит в тренинг и обучение:

Българска телекомуникационна компания (2007)
Ели Лили (2006, 2013)
Сенсата (2014)
Аурубис България (2015)



**При записване до 29 януари, 2016 г.—
5% отстъпка върху цената!**